

Ведущий менеджер по продажам

Требуемый опыт работы: от 1 года

Полная занятость, полный день

Обязанности:

- холодные и теплые звонки;
- развивать существующую клиентскую базу, заниматься поиском новых клиентов.
- расчет стоимости производства и строительства;
- рассылка коммерческих предложений;
- ведение отчетности в CRM;
- личные переговоры с лицами принимающими управленческие решения;
- подготовка и заключение договоров;
- взаимодействие с производством и монтажным подразделением;
- контроль выполнения заказа.

Требования:

- высшее образование (желательно ПГС, техническое);
- опыт работы менеджером по продажам в строительстве и производстве МАФ, как преимущество;
- B2B Продажи, Знание строительного рынка
- коммуникабельность, ответственность, грамотная речь, организованность, порядочность, умение находить общий язык с каждым клиентом;
- стремление и способность к обучению и саморазвитию, желание зарабатывать;
- уверенность в себе, позитивный настрой и умение работать в команде;

Условия:

- пятидневная рабочая неделя с 09:00 до 18:00;
- оформление в соответствии с ТК РФ;
- отпуск 28 календарных дней, больничный лист;
- оклад + %, потолка нет.